

## Commercial Nord-Est (H/F) - CDI

### CONTEXTE

Suite au départ annoncé de notre Commercial Nord-Est, nous recherchons son/sa successeur.

### MISSIONS PRINCIPALES

1- Gérer la clientèle existante et du développement du portefeuille sur sa zone :

- Développer le chiffre d'affaires des clients existants, suivi et fidélisation
- Prospecter
- Etablir les propositions d'offres de service, négocier les contrats, répondre aux appels d'offres
- Suivre le processus de vente : de la signature jusqu'à la facturation
- Communiquer avec le service exploitation : suivi des encours, du respect du cahier des charges, de la qualité et de la bonne fin de la prestation
- Participer à la mise en œuvre du plan de communication (salons etc.)
- Mettre en œuvre la politique commerciale (politique de prix et de remise, conditions générales de ventes, effort publicitaire et de promotion, délais de paiement).
- Participer à la veille des marchés cibles et de la concurrence et informer son supérieur hiérarchique des tendances
- Veiller à l'atteinte des objectifs en termes de CA et de marge « produit » (rentabilité des prestations fournies)
- Etablir le reporting commercial : mise en place d'indicateurs adaptés
- Prévision de ventes et avancement des affaires par client/prospect : affaires réalisées et facturées / commandées / négociées, en négociation
- Suivi du budget en termes de chiffre d'affaires et de dépenses (mensuel) : Acquérir et entretenir les connaissances de base sur les prestations proposées. Participer aux échanges avec les autres fonctions.
- Proposer toute amélioration susceptible d'apporter des avantages compétitifs à l'offre du Groupe, en relation avec le responsable sécurité alimentaire.

2- Assurer un suivi avec les commerciaux Grands Comptes et Appels d'Offres.

### DETAILS & PRECISIONS

- **Profil recherché** : BAC+3/5  
Ecole de Commerce +  
connaissances agroalimentaires,  
pratique de l'anglais.
- **Date de prise de fonction** :  
ASAP
- **Localisation** : Sud Ouest
- **Conditions / Salaires** : à  
négocier selon profil.  
Fixe+Variable, CE, Mutuelle,  
Ticket Restaurant...

### CONTACT

Monsieur Pierre de SAULIEU , Directeur des Ressources Humaines

pierre.desaulieu@qualtech-groupe.com / Tel : 03.83.44.88.07