

# CAP Primeur

RNCP37604 - Certificateur : MINISTERE DE L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA JEUNESSE - Date de l'enregistrement : 01/09/2023



## Pré-requis

Vous avez entre 16 et 29 (sans limite d'âge si vous disposez d'une RQTH), vous êtes éligibles à la formation.

Pour être admis, vous devez nous transmettre votre dossier de candidature et participer à un entretien de recrutement.



## L'objectif

- Accueillir, conseiller, vendre, encaisser et participer à la fidélisation du client
- Réceptionner, contrôler et stocker des marchandises
- Préparer les fruits et légumes en vue de leur mise en vente
- Mettre en valeur les produits (tenue de l'étal et de la présentation marchande des familles de produits...)



## Les + de la formation

- Un accompagnement individualisé
- Interventions des professionnels
- Des visites professionnelles et sorties pédagogiques



## Suite de parcours et débouchés

- Vendeur/se en fruits et légumes
- Employé(e) qualifié(e) dans le commerce de fruits et légumes
- Agréé fruits et légumes
- Grossiste, détaillant ou magasinier
- Poursuite d'étude en Bac Pro



### Contact recrutement :

recrutement@alpa-is4a.fr

06 37 42 28 02



### Référent handicap / mobilité :

referent-hm@alpa-is4a.fr

06 37 42 28 02



### is4a

9 rue de la Vologne Bâtiment F

54520 Laxou

03 83 52 53 00



Pour plus d'infos,  
rendez-vous sur notre site :

[www.alpa-is4a.fr](http://www.alpa-is4a.fr)



## Voie de formation :

- Formation en alternance en 2 ans (840h de cours et 3 jours par semaine en entreprise)

## Financement :

- Formation financée et rémunérée par les OPCO.

## Equivalences / Passerelles :

nous consulter



Le CAP Primeur forme aux techniques de vente de fruits et légumes frais.

Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de manipulation et de stockage des marchandises.

Les apprenants apprennent les principes de rangement, d'étiquetage, d'agencement de l'étal.

Ils sont formés à utiliser des documents commerciaux tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de logiciels de caisse.

Les enseignements en communication professionnelle et commerciale permettent aux élèves d'établir le contact avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats.

Formation composée de 7 compétences attestées (+1 en option)

## BLOCS DE COMPETENCES :

- BC01 - Approvisionnement, stockage et préparation des fruits et légumes
- BC02 - Mise en valeur et vente des fruits et légumes
- BC03 - Français et histoire-géographie-enseignement moral et civique
- BC04 - Mathématiques et physique-chimie
- BC05 - Éducation physique et sportive
- BC06 - Prévention-santé-environnement
- BC07 - Langue vivante étrangère

## Modalités d'évaluation :

Contrôle ponctuel final écrit et oral